



Editorial

Liebe Leserin,
lieber Leser,

diese Ausgabe möchte ich Ihnen besonders empfehlen. Es gibt tolle Artikel zu aktuellen interessanten Themen. Tipps für Sie, für den Nachwuchs und auch die Eltern, Oma und Opa.

Nutzen Sie die aktuellen Vorsorgeangebote und schützen Gesundheit, Einkommen und Vermögen.

Für Kunden in den 40ern der Zeitpunkt, Verträge zu prüfen und zukunftsfest zu machen.

Und ein Präsent als Dankeschön für Sie. 30 Jahre "U2" und 20 Jahre Finanzberatung Matthias Hübsch...

Mehr dazu im Innenteil.

Ihr
Matthias Hübsch

■ Wenn die Renteninformation ins Haus flattert

Das Versorgungsniveau sinkt. Private Vorsorge kann die Lücke schließen.

Kennen Sie noch Norbert Blüm? Der zog 1986 als Bundesarbeitsminister mit dem Versprechen „Die Rente ist sicher“ in den Wahlkampf. Gut 30 Jahre später wissen wir: Die Rente ist zwar sicher, aber sicher auch zu wenig. Männer aus den alten Bundesländern, die 2015 in Altersrente gegangen sind, bekamen gerade einmal 1.014 Euro Monatsrente vom Staat, Frauen sogar nur 583 Euro. In den neuen Bundesländern klafft die Schere nicht ganz so weit auseinander. Hier lagen die Durchschnittsrenten bei monatlich 973 Euro (Männer) bzw. 860 Euro (Frauen).

Das Versorgungsniveau sinkt noch weiter. Die gewerkschaftsnahe Hans-Böckler-Stiftung prognostiziert Männern der Jahrgänge 1966 bis 1970 preisbereinigt deutlich niedrigere Altersrenten. Ursachen seien häufigere Erwerbsunterbrechungen, längere Ausbildungszeiten und mehr Teilzeit. Nur bei westdeutschen Frauen werde die zunehmende Erwerbstätigkeit zu etwas höheren Rentenansprüchen führen als heute.

Wer nicht auf die gesetzliche Rente allein angewiesen sein will, muss privat vorsorgen – je früher, desto besser. In manchen Fällen hat der Staat sogar ein Einsehen und fördert Altersvorsorge mit Zulagen oder Steuervorteilen. Wir beraten Sie zu den Details.

■ Rechtsschutz: Damit Sie zu Ihrem Recht kommen

Streit kann man nicht immer vermeiden. Hohe Kosten schon.

Mehr als jeder zweite Erwachsene musste sich schon einmal mit einem rechtlichen Problem herumärgern. Mal war es ein erbitterter Streit mit dem Nachbarn, mal Ärger mit Handwerkern oder Vermietern und manchmal sogar die Kündigung im

Job. In dieser Situation scheuen viele eine juristische Auseinandersetzung – nicht zuletzt wegen der Kosten. Denn die sind nicht ohne. Wer sich vor Gericht um 5.000 Euro streitet, wird schon in der ersten Instanz mit mehr als 2.500 Euro zur Kasse gebeten, falls er den Prozess verliert. Dieser Betrag setzt sich zusammen aus Honoraren für den eigenen und den gegnerischen Anwalt sowie den Gerichtskosten. Manchmal kommen noch Aufwendungen für Gutachter und Zeugen obendrauf.

Eine Rechtsschutzversicherung bewahrt vor unkalkulierbaren finanziellen Lasten. Sie übernimmt alle Kosten eines Rechtsstreits. Dabei muss ein guter Vertrag nicht mal teuer sein. Häufig setzt sich der Schutz aus Bausteinen zusammen, die je nach Bedarf und persönlicher Situation kombiniert werden, z.B. für die Lebensbereiche Privat, Beruf, Verkehr und Wohnen. Gute Tarife bieten auch eine telefonische Erstberatung an. Die spart Nerven, Zeit und Kosten.

Aus dem Inhalt:

Rechtsschutz: Damit Sie zu Ihrem Recht kommen..... 1

Neue Alternativen zu der klassischen Lebens- und Rentenversicherung..... 2

Pflege: Was ändert sich, was bleibt? 3

Einbruchschutz: Der Staat beteiligt sich..... 4

sowie viele Themen mehr!

Verlosung Konzertkarten

Spezial: Präsent für meine Top-Kunden

Im April diesen Jahres startet mein 20stes Jahr Finanzberatung.

Als passendes Jubiläumspräsent für Sie habe ich mir Folgendes ausgedacht: Zwei Konzertkarten für U2 (Joshua Tree Tour 1987), am 12. Juli 2017 in Berlin.

Anstelle einer Zufallsverlosung möchte ich hier die Kunden honorieren, die mich als Makler mit Kontakten unterstützen. Ohne 60 Mio. EUR-Etat (check24) sind direkte Kontakte, Empfehlungen natürlich willkommen und sehr wichtig für mich.

Jede Empfehlung ergibt direkt ein Los für Sie. Wertungszeitraum bis zum 15. Juni 2017.

Allen bisherigen Empfehlungsgebern meinen herzlichen Dank für die letzten Jahre und einfach "weitermachen". Sie kennen nette Menschen, die eine gute Finanzberatung schätzen.

■ Arbeitskraftsicherung: Es gibt mehr als eine Lösung

Eine private Berufsunfähigkeitsversicherung zahlt, wenn die Arbeitskraft schwindet. Aber nicht jeder bekommt diesen Schutz. Doch es gibt Alternativen.

Ob durch Krankheit, psychische Probleme oder Unfall: Fast 175.000 Arbeitnehmer haben 2015 erstmals eine staatliche Erwerbsminderungsrente erhalten, weil sie nur noch wenig oder gar nicht mehr arbeiten konnten. Im Durchschnitt zahlte ihnen die gesetzliche Rentenversicherung 709 Euro Monatsrente (alte Bundesländer) – und das auch nur, wenn ihre Arbeitsfähigkeit unter drei Stunden am Tag gesunken war, egal in welcher Tätigkeit.

Eine **private Berufsunfähigkeitsversicherung (BU)** schützt zumindest vor den finanziellen Folgen. Sie zahlt eine Rente, wenn der Versicherte aus gesundheitlichen Gründen weniger als 50 % in seinem Beruf arbeiten kann. Aber nicht jeder hat realistische Chancen auf einen Vertrag. Für manche Berufe ist der Schutz schlicht zu teuer. Das betrifft z. B. Tätigkeiten im Handwerk, aber auch Altenpfleger, Fotografen oder Kellner. Versicherer gehen hier von einem hohen Risiko aus. Oder sie lehnen einen Vertrag sogar ab, falls der Antragsteller nicht gesund (genug) ist.

Zum Glück gibt es Alternativen zum BU-Schutz wie z. B. die **Erwerbsunfähigkeitsversicherung**. Die zahlt, wenn regelmäßige Arbeit nicht mehr möglich ist, egal in welchem Beruf. Hat der Antragsteller gesundheitliche Probleme, lehnen viele Versicherer diesen Schutz aber ebenfalls ab. Für körperlich Tätige kommt eine **Grundfähigkeitsversicherung** in Betracht. Die leistet bei Verlust von Fähigkeiten wie Gehen, Stehen oder Greifen.

Gerade für Handwerker bietet dieser Vertrag einen guten, wenn auch keinen vollständigen Ersatz für eine BU-Versicherung.

Andere Tarife zahlen einen Kapitalbetrag, wenn eine schwere Krankheit eintritt (**Dread-Disease**). Dazu zählen Krebs, Multiple Sklerose oder Parkinson. Aber Vorsicht: Jede Gesellschaft hat einen eigenen Katalog an Krankheiten formuliert. Sogenannte „**Multi-Risk**“-Verträge kombinieren verschiedene Leistungen, z. B. Dread-Disease- und Multi-Risk-Policen sowie auch Unfallversicherungen.

So oder so: Mit uns finden Sie immer den bestmöglichen Versicherungsschutz.

■ Neue Alternativen zu der klassischen Lebens- und Rentenversicherung

Die Zinsen gehen gegen Null. So reagieren die deutschen Lebensversicherer auf die Zinsflaute.

Die Europäische Zentralbank (EZB) hat die Zinsen in den Keller geschickt. Tagesgeld bringt gerade einmal 0,2 %, Festgeld über zehn Jahre etwa 1 % Zinsen. Bei einer zehnjährigen Bundesanleihe bekommen Anleger nur magere 0,5 % pro Jahr. Und eine Trendwende ist in absehbarer Zeit nicht in Sicht. Auch Lebensversicherer bleiben von dieser Entwicklung nicht verschont. Sie haben zunehmend Mühe, einmal zugesagte Zinsen auch tatsächlich zu erwirtschaften.

Die klassische Rentenversicherung bietet während der Sparphase und im Rentenbezug einen garantierten Zins. Aber Ga-

rantien kosten Geld. Und je mehr Garantie, umso kleiner ist der Spielraum für ertragreiche Kapitalanlagen. Viele Unternehmen haben sich deshalb im Neugeschäft vom Garantiezins verabschiedet, zumal dieser seit 2017 höchstens 0,9 % betragen darf. Es wird Zeit für Neues.

Indexpolice

Die Indexpolice garantiert nur eine Basisverzinsung. Werden darüber hinaus Überschüsse erwirtschaftet, fließen sie in einen Index, beispielsweise den DAX oder den Euro Stoxx 50. Damit steigen die Ertragschancen. Der Gewinn ist allerdings fast immer nach oben begrenzt („Cap“). Eine Untergrenze schützt vor Verlusten. Indexpolicen eignen sich für sicherheitsorientierte Anleger, die mit der Chance auf höhere Rendite ein kalkulierbares Risiko eingehen wollen.

Fondspolice

Unter den Klassik-Alternativen findet sich auch eine alte Bekannte: die Fondspolice. Hier fließt der gesamte Sparbeitrag in Investmentfonds. Damit liegt das Anlagerisiko beim Kunden. Je mehr Risikobereitschaft er mitbringt, umso besser seine Ertragsaussichten. Am Ende der Spardauer wird aus dem vorhandenen Wert eine Rente berechnet. Bei Vertragsabschluss steht also nicht fest, wie hoch diese später sein wird.

Neuere Tarife garantieren nur einen Teil der eingezahlten Beiträge, zum Beispiel 60 % oder 80 %. Dadurch steigt die Renditechance. Allerdings heißt Garantieverzicht nicht zwangsläufig mehr Ertrag.

Unser Fazit:

Weil der Tarifvergleich zunehmend schwieriger wird, ist unabhängige Beratung so wichtig wie nie.



■ Pflege: Was ändert sich, was bleibt?

Seit Anfang 2017 neu in der gesetzlichen Pflegeversicherung: Pflegegrade statt Pflegestufen. Dahinter steht ein verändertes Bild der Pflege.

Die gesetzliche Pflegeversicherung wurde 1995 als Antwort auf die demografische Entwicklung eingeführt. In einer alternierenden Gesellschaft sollte jeder Bürger, unabhängig von Einkommen und Vermögen, im Pflegefall Anspruch auf Unterstützung haben. Finanziert werden die Leistungen im Umlageverfahren, in das Arbeitgeber und Arbeitnehmer einzahlen. Positiver Begleiteffekt für den Staat: Die Pflegeversicherung entlastet die Sozialhilfeträger. Denn die mussten vorher insbesondere für Menschen in Langzeitpflege erhebliche Mittel aufwenden.

In der aktuellen Legislaturperiode sind drei Pflegestärkungsgesetze (PSG) in Kraft getreten. Mit dem PSG I verbesserten sich 2015 die Leistungen für Pflegebedürftige und ihre Angehörigen. Im Gegenzug stieg der Beitrag um 0,3 Prozentpunkte. Das PSG II führt 2017 einen neuen Begriff für Pflegebedürftigkeit ein und ändert die Systematik zur Ermittlung des Pflegebedarfs. Der Beitrag steigt um weitere 0,2 Prozentpunkte. Das PSG III, ebenfalls 2017 in Kraft getreten, will die Pflegeberatung stärken, Pflegekräfte besser bezahlen und Pflegebetrug effektiver verhindern.

Aus den vormals geltenden drei Pflegestufen werden fünf Pflegegrade. Ziel ist, dass alle Pflegebedürftigen Leistungen erhalten, unabhängig davon, ob sie körperlich, geistig oder psychisch eingeschränkt sind. Auf diese Weise soll sich vor allem die Situation von Demenzkranken und ihrer Angehörigen verbessern.



Die neue Systematik orientiert sich an der Frage, was ein Mensch (noch) kann. Dazu beurteilt ein Gutachter die Selbstständigkeit in sechs Bereichen:

- **Mobilität:** z. B. Treppensteigen, Positionswechsel im Bett
- **Kognitive und kommunikative Fähigkeiten:** z. B. Erkennen von Personen aus dem näheren Umfeld, örtliche und zeitliche Orientierung
- **Verhalten/psychische Probleme:** z. B. selbstschädigendes Verhalten, Ängste, Abwehr pflegerischer Maßnahmen
- **Selbstversorgung:** z. B. Duschen und Baden, An- und Auskleiden, Zubereitung von Nahrung
- **Bewältigung krankheits- oder therapiebedingter Anforderungen:** z. B. Einnahme von Medikamenten, Sauerstoffgabe, Verbandswechsel und Arztbesuche
- **Alltagsleben und soziale Kontakte:** z. B. Tagesablauf, Anpassung an Veränderungen, Kontakte außerhalb des direkten Umfeldes.

Das Ergebnis wird gewichtet und in Punkte umgesetzt. Je höher die Punktzahl, umso höher der erreichte Pflegegrad und damit die Pflegeleistung.

Wer schon vor 2017 Leistungen der gesetzlichen Pflegeversicherung bezogen hat, erhält automatisch einen Pflegegrad. Dabei gilt der Grundsatz: Niemand soll durch die Neuerung schlechter stehen als vorher. Für Menschen, die erst danach Pflegeleistungen beantragen, bringt die Neuregelung nicht in jedem Fall Verbesserungen.

Auch die neue Pflegeversicherung bietet nur eine Grundversorgung. Allein ein Platz im Pflegeheim schlägt bei vollstationärer Pflege durchschnittlich mit 3.500 Euro zu Buche. Und viele Pflegeeinrichtungen haben die Reform zum Anlass für Preiserhöhungen genommen. Zusätzliche private Vorsorge bleibt deshalb unverzichtbar. Ebenso wichtig ist es, rechtzeitig Vorkehrungen für den Fall der Fälle treffen. Dazu gehört die Vorsorgevollmacht ebenso wie eine Patientenverfügung. Wir zeigen Ihnen, wo sie weiterführende Informationen erhalten.

Pflegeversicherung: Die wichtigsten Fakten im Überblick

Träger:

Die jeweilige Krankenkasse oder das private Versicherungsunternehmen.

Leistungen:

Pflegegeld, Pflegesachleistung, häusliche Pflege, teilstationäre Pflege, vollstationäre Pflege, Entlastungsbetrag, Kurzzeitpflege, Verhinderungspflege, Pflegehilfsmittel, Verbesserung des Wohnumfeldes, Wohngruppenzuschlag, Beratungseinsatz.

Beitrag:

- Gesetzlich Versicherte: 2,55 % des beitragspflichtigen Einkommens. Arbeitgeber und Arbeitnehmer teilen sich den Aufwand. Wer keine Kinder hat und über 23 Jahre alt ist, zahlt zusätzlich 0,25 Prozentpunkte. Rentner tragen den vollen Beitrag allein, Beihilfeberechtigte nur die Hälfte.
- Privat Versicherte: Der Beitrag richtet sich nach Eintrittsalter und Gesundheitszustand bei Abschluss; das Einkommen spielt keine Rolle. Die meisten Versicherten zahlen maximal den Höchstbeitrag der gesetzlichen Krankenkasse. Der Arbeitgeber beteiligt sich im gleichen Umfang wie für gesetzlich Versicherte.

■ Achtung: Drohne im Anflug

Drohnen sind im Aufwind. Das birgt u.a. auch versicherungstechnische Risiken.

Schon mehr als 400.000 ferngesteuerte Flugobjekte gibt es in Deutschland, davon 300.000 privat genutzt. Die Zahl der gefährlichen Begegnungen steigt. So entging ein Airbus A 321 mit rund 110 Menschen an Bord nur knapp einem Crash – die Drohne hatte sich in 1.700 Metern Höhe bis auf zehn Meter genähert. Auch Autofahrer bleiben nicht verschont. Auf der A 99 stieß ein Pkw mit einem 1,2 kg schweren Fluggerät zusammen. Menschen wurden zum Glück nicht verletzt.

Vorfälle wie diese rufen die Politik auf den Plan. Jetzt hat das Bundeskabinett eine „Verordnung zur Regelung des Betriebes von unbemannten Fluggeräten“ auf den Weg gebracht. Danach sollen alle unbemannten Fluggeräte über 250 Gramm ein Kennzeichen erhalten, das den Besitzer ausweist. Wer eine Drohne mit zwei Kilo Gewicht oder mehr fliegen will, muss laut o. g. Verordnung zudem einen „Kenntnisnachweis“ erbringen.

Schon jetzt gibt es Einschränkungen, wo eine Drohne fliegen darf. In der Nähe von Flughäfen etwa ist dies ebenso verboten wie über Kraftwerken, Gefängnissen oder militärischem Gebiet. Der Verordnungsentwurf sieht nun weitere Beschränkungen vor.

Immer wichtig ist eine gute Haftpflichtversicherung. Insbesondere ältere Verträge bieten oft keine ausreichende Deckung.

Unsere Empfehlung:
Noch vor dem Kauf den Versicherungsschutz prüfen.



■ Einbruchschutz: Der Staat beteiligt sich

Seit 2016 fördert die staatliche KfW-Bank Maßnahmen zum Einbruchschutz

Wohnungseinbrüche haben in Deutschland Konjunktur. Von 2008 bis 2015 sind die Delikte um mehr als die Hälfte auf 167.000 Fälle gestiegen. Der Staat will diese Entwicklung stoppen und setzt auf Prävention. Seit dem letzten Jahr bezuschusst er Maßnahmen zum Einbruchschutz. Über die Vergabe der Mittel entscheidet die staatliche Förderbank KfW.

Im Rahmen des KfW-Programmes „Altersgerecht Umbauen/159“ gibt es zinsgünstige Kredite für Baumaßnahmen, mit denen Einbrüche verhindert werden sollen. Für Umbaukosten zwischen 2.000 Euro und 15.000 Euro steuert die KfW 10 % bei (Zuschuss 455), allerdings nur für

Material und Handwerkerkosten. Eigenleistungen werden nicht bezuschusst. Zu den förderfähigen Ein- und Umbauten zählen z. B. einbruchhemmende Haus- und Wohnungseingangstüren, Türspione, Alarmanlagen oder Nachrüstsysteme für Türen und Fenster. Der Antrag muss in jedem Fall vor Beginn der Arbeiten gestellt werden. Begünstigt sind Eigentümer, aber auch Wohnungsmieter, sofern ihr Vermieter mit dem Umbau einverstanden ist.

Unser Tipp:
Schieben Sie das Thema nicht auf die lange Bank, denn der Förderetat ist begrenzt. Und prüfen Sie von Zeit zu Zeit, ob Ihre Hausratversicherung Sie noch ausreichend vor den finanziellen Folgen eines Einbruchs schützt.

Haben Sie Fragen? Rufen Sie uns an – wir beraten Sie gern!

Impressum / Herausgeber

Finanzkonzepte Matthias Hübsch
Am Erlenkamp 48
44801 Bochum
Telefon: 0234 5308 8424
Fax: 0234 5308 8426
mh@finanzkonzepte-huebsch.de
www.finanzkonzepte-huebsch.de

Statusbezogene Vermittlerangaben

Erlaubnis nach § 34d Abs. 1 GewO
Registernummer: D-P317-FFVZY-31
Erlaubnis nach § 34f Abs. 1 Satz 1 Nr. 1 GewO
Registernummer: D-F-109-YQ1E-36
Erlaubnis nach § 34f Abs. 1 Satz 1 Nr. 2 GewO
Registernummer: D-W-109-Q779-08
Vermittlerregister:
Deutscher Industrie- und Handelskammertag
(DIHK) e.V., Breite Straße 29, 10178 Berlin,
www.vermittlerregister.info

Schlichtungsstellen:

Versicherungsombudsman e.V., Postfach 08 06 32,
10006 Berlin, www.versicherungsombudsman.de
Ombudsman Private Kranken- und Pflegeversicherung,
Leipziger Straße 104, 10117 Berlin,
www.pkv-ombudsman.de

Konzept und Layout:

Wolters Kluwer Deutschland GmbH
Luxemburger Str. 443, 50939 Köln
V.i.S.d.P.: Yvonne Becker

Text und Redaktion:

Sabine Brunotte, BrunotteKonzept
info@brunottekonzept.de

Alle Rechte vorbehalten, Abdruck, Nachdruck, datentechnische Vervielfältigung und Wiedergabe (auch auszugsweise) oder Veränderung über den vertragsgemäßen Gebrauch hinaus bedürfen der schriftlichen Zustimmung der Redaktion. Die vorliegenden Informationen wurden sorgfältig recherchiert und geprüft. Für die Richtigkeit der Angaben sowie die Befolgung von Empfehlungen kann die Redaktion keine Haftung übernehmen.